

2013年5月期(第15期) 第1四半期決算補足資料

2012年10月11日(木)

本資料に掲載されている業績見通し、その他今後の予測・戦略等に関する情報は、本資料の作成時点において、当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲内で為した判断に基づくものです。しかしながら、現実には、通常予測しえないような特別事情の発生または、通常予測しえないような結果の発生等により、本資料記載の業績見通しとは異なる結果を生じ得るリスクを含んでおります。

当社と致しましては、投資家の皆様にとって重要と考えられるような情報について、その積極的な開示に努めて参りますが、本資料記載の業績見通しのみ全面的に依拠してご判断されることはくれぐれもお控えになられるようお願い致します。

尚、いかなる目的であれ、当資料を無断で複写複製、または転送等を行わないようお願い致します。

アウンコンサルティング株式会社

【1】決算概要

主要クライアントの広告宣伝費抑制の影響から売上が減少

売上高 323百万円(対前年同期比 ▲5.5%)

原価率の低い商材の販売により、売上総利益は改善傾向

売上総利益 91百万円(前年同期比 20.6%→ 28.3%)

海外現地法人が収益化してきたことに伴い、営業損失は改善傾向

営業損失 26百万円(前年同期営業損失 53百万円)

● 売上総利益：売上高の減少 ▲18 / 仕入高の減少 ▲41
販管費の減少 ▲5

	実績		前年同期比	
	2013年5月期-1Q (連結累計)	2012年5月期-1Q (連結累計)	増減額	増減率
売上高	323	342	▲ 18	▲ 5.5 %
売上総利益	91	70	21	29.8 %
売上総利益率(%)	28.3 %	20.6 %	—	—
販管費	118	124	▲ 5	▲ 4.7 %
販管费率(%)	36.5 %	36.2 %	—	—
EBITDA	▲ 22	▲ 48	—	—
営業利益又は営業損失	▲ 26	▲ 53	26	50.3 %
営業利益率(%)	—	—	—	—
経常利益又は経常損失	▲ 32	▲ 52	20	38.5 %
経常利益率(%)	—	—	—	—
当期純損失	▲ 32	▲ 52	20	38.3 %
純利益率(%)	—	—	—	—
EPS(円)	▲ 445.33	▲ 721.89	—	—

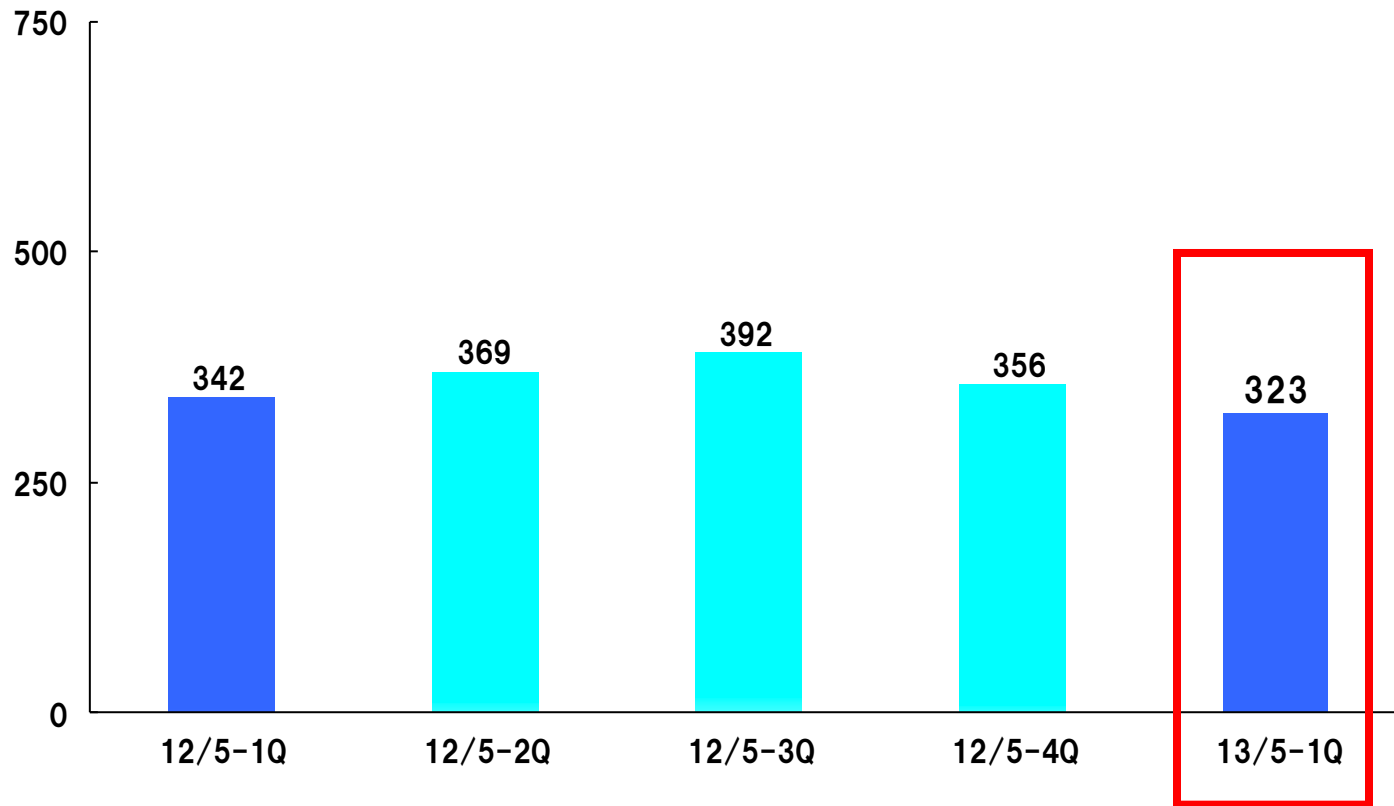
(金額単位:百万円)

- 流動資産: 現預金の減少 ▲11
- 固定資産: 無形固定資産の減少 ▲2
- 流動負債: 買掛金の増加 5

	実績		前年同期比	
	2013年5月期-1Q (連結累計)	2012年5末 (連結累計)	増減額	増減率
流動資産	729	740	▲ 11	▲ 1.6 %
現預金	509	516	▲ 7	▲ 1.4 %
固定資産	114	123	▲ 9	▲ 7.3 %
有形固定資産	20	21	▲ 1	▲ 6.4 %
無形固定資産	23	25	▲ 2	▲ 9.7 %
投資その他の資産	70	76	▲ 5	▲ 6.8 %
総資産	843	864	▲ 20	▲ 2.4 %
流動負債	187	174	12	7.4 %
固定負債	3	3	-	-
負債合計	190	178	12	7.1 %
純資産	653	686	▲ 33	▲ 4.8 %

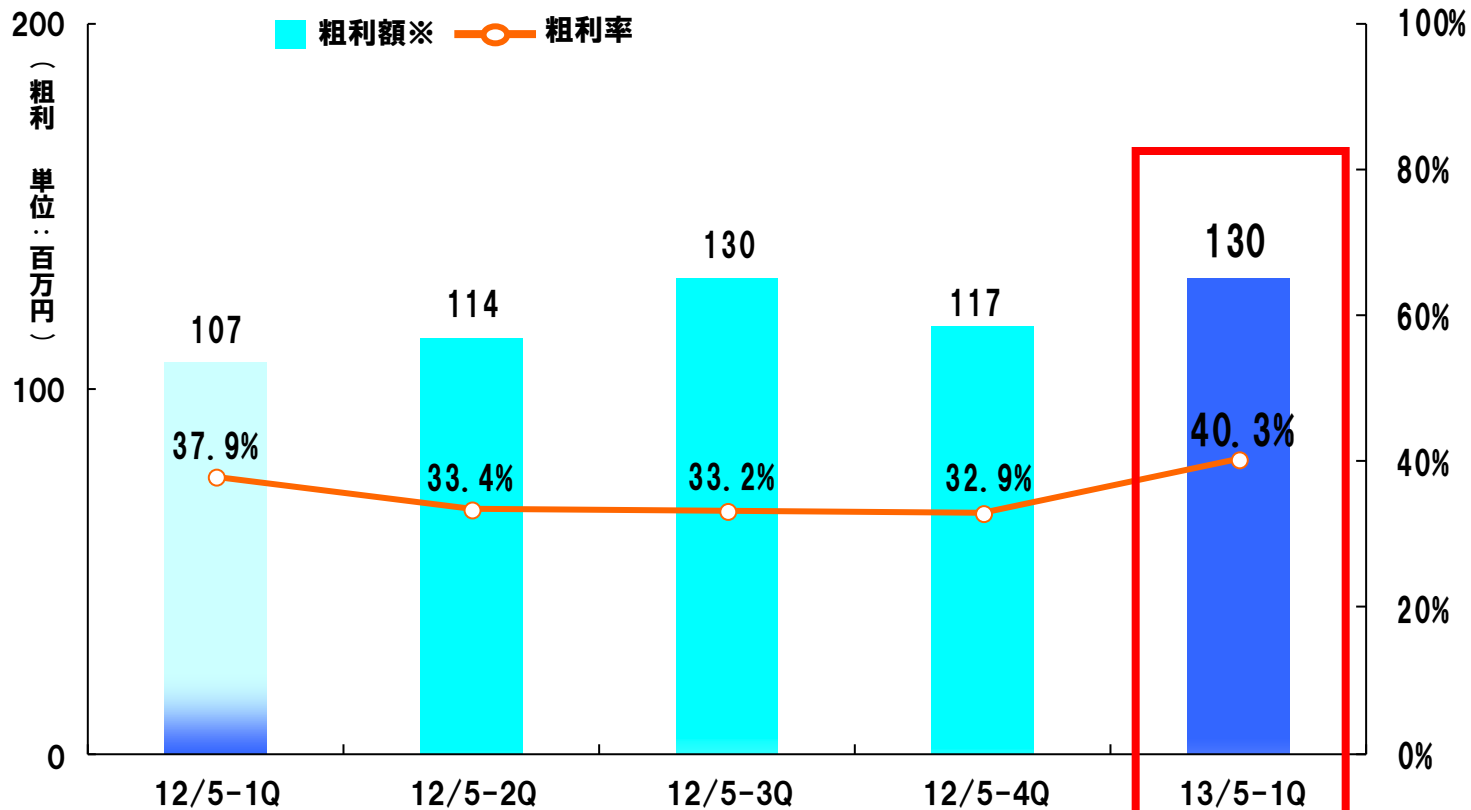
(金額単位: 百万円)

- 成果報酬型SEOサービスの成果報酬発生に時間を要し、
売上高が減少(前年同期比: 342百万円→323百万円)



(金額単位: 百万円)

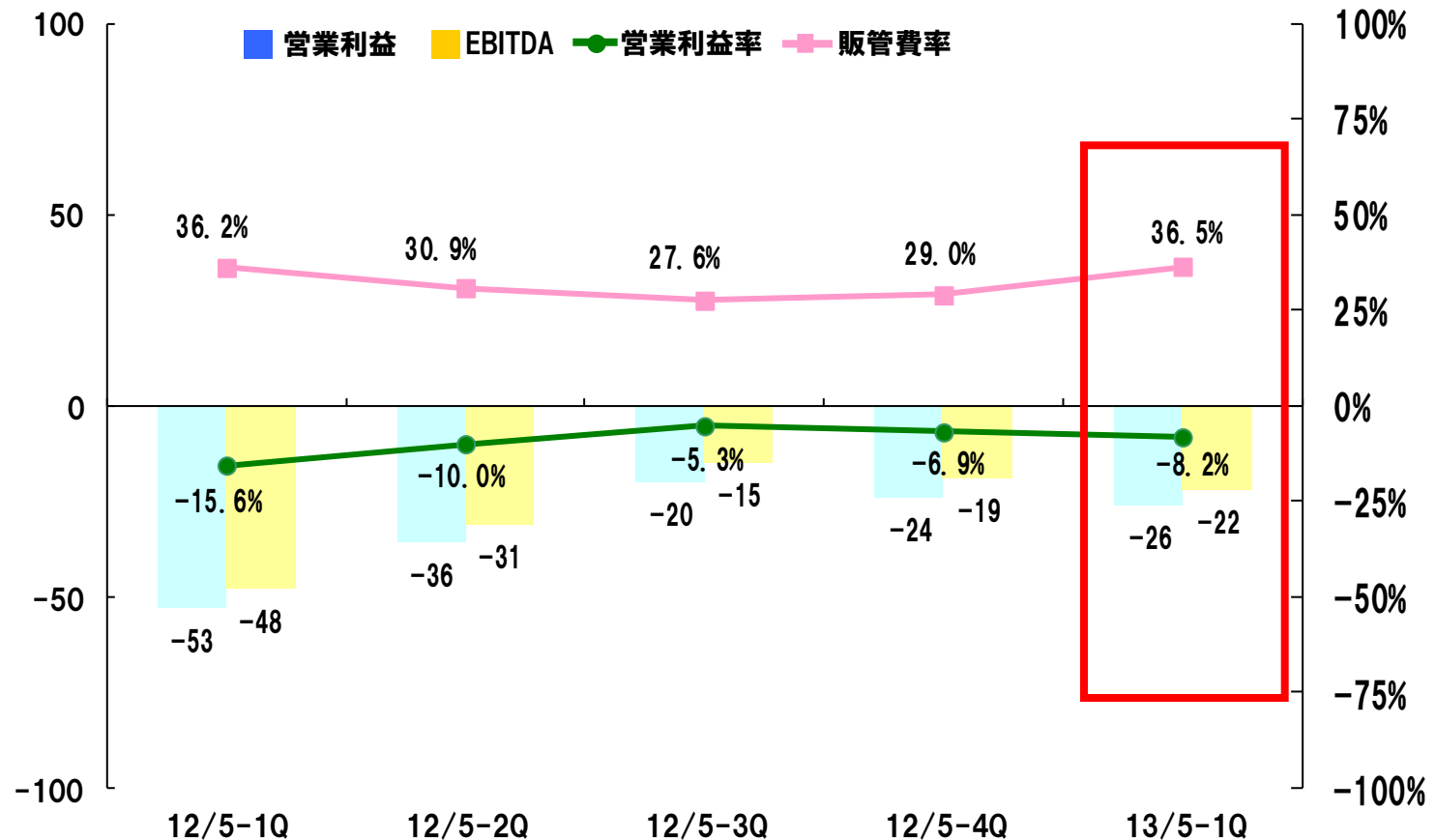
● 原価率の低い商材の販売注力により、粗利額・粗利率が増加



※このページでの粗利は限界利益を示します。

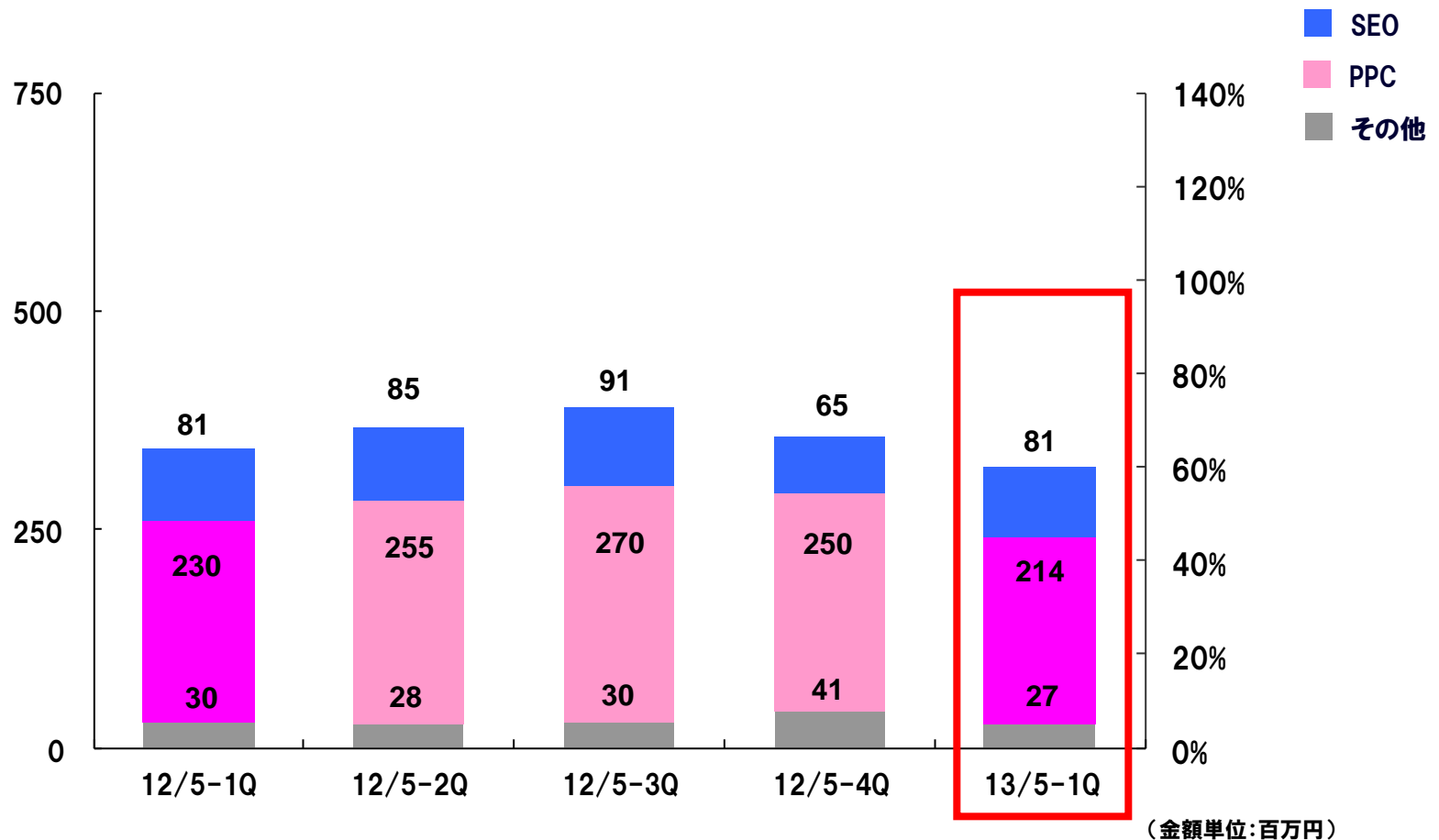
(限界利益 = 売上高 - 変動費)

● ローコストオペレーションを維持し、前年同期と同水準
(36.2%→36.5%)

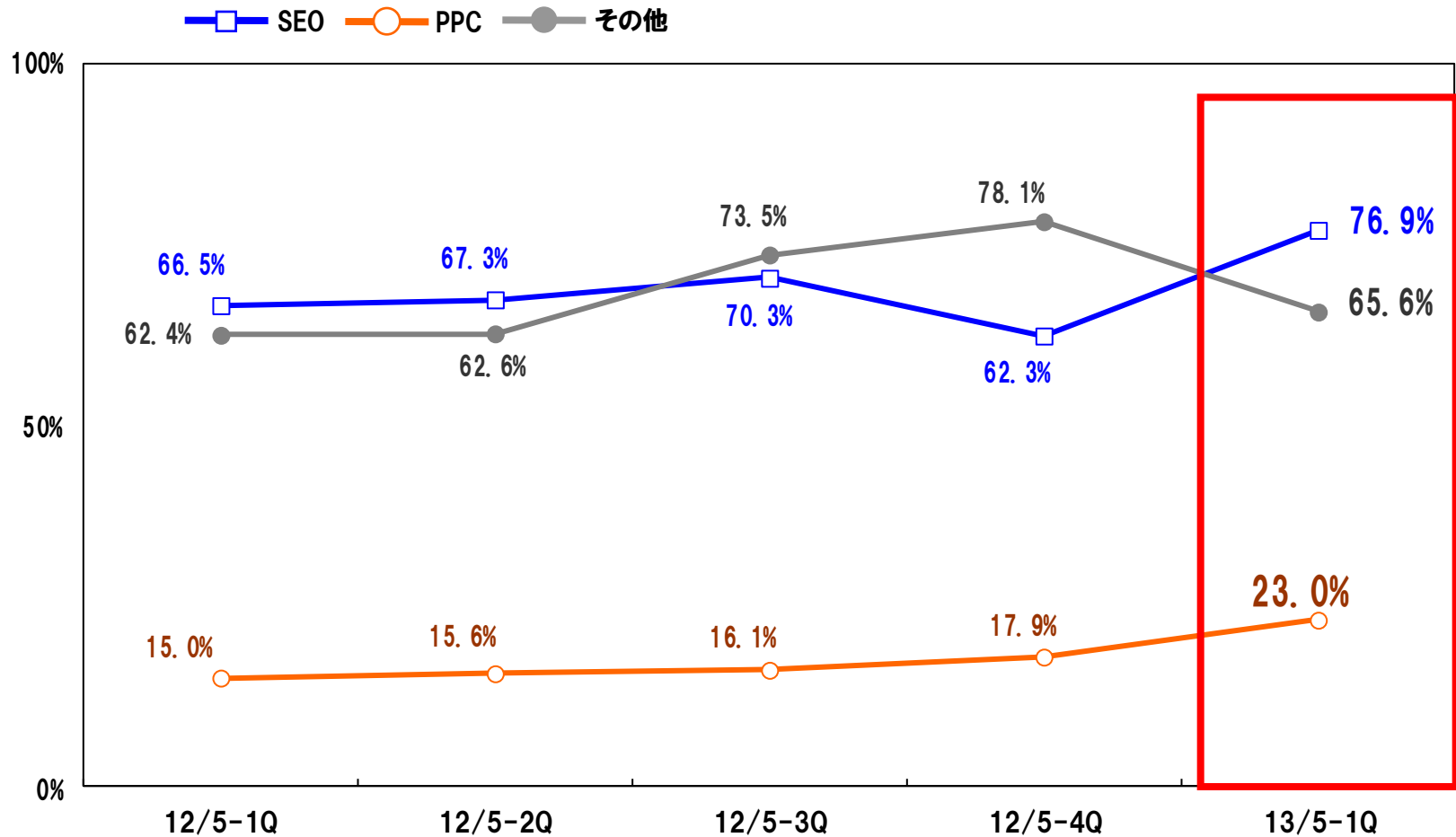


(金額単位:百万円)

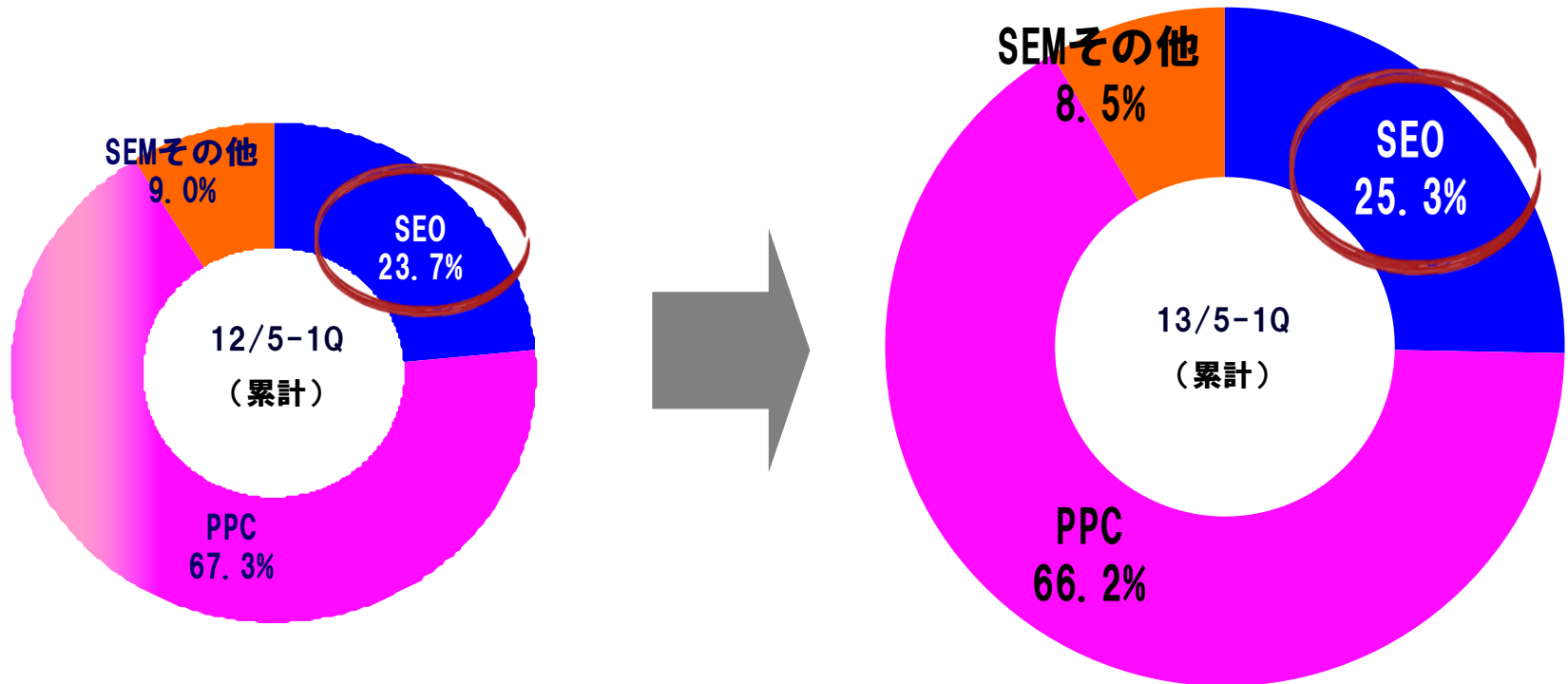
● 成果報酬型SEOサービスの営業活動を推進したことで、
12/5-4Q比較において「SEO」が増加傾向



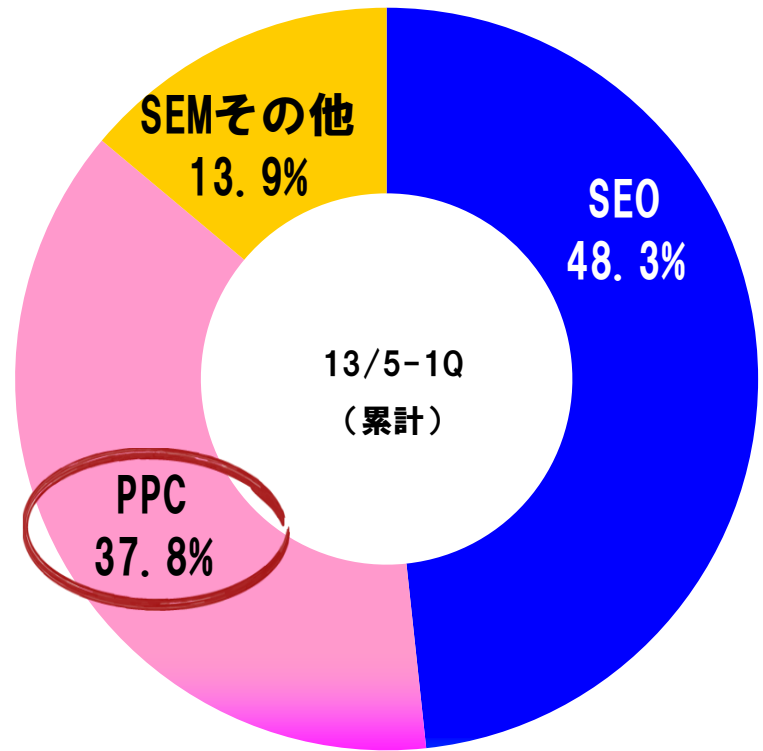
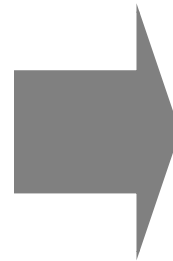
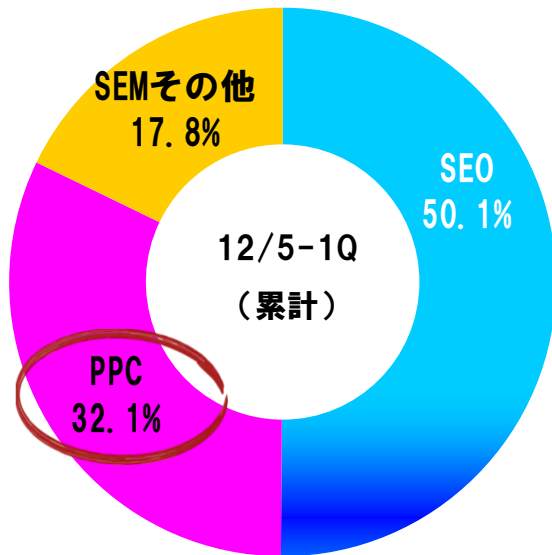
- 「PPC」は上昇傾向。「SEO」は、成果報酬型サービスの販売注力により大きく上昇
- 「その他」は、ランゲージの受注案件増に伴う外注費増加のため粗利率が低下



- 引き続き利益率の高い「SEO」の販売に注力
(23.7%→25.3%)



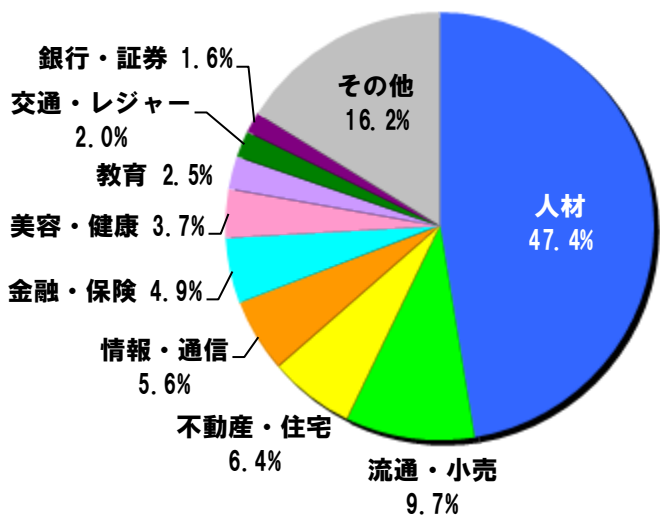
- 販売注力により引き続き「SEO」が粗利の約半分を占める
(32.1%→37.8%)



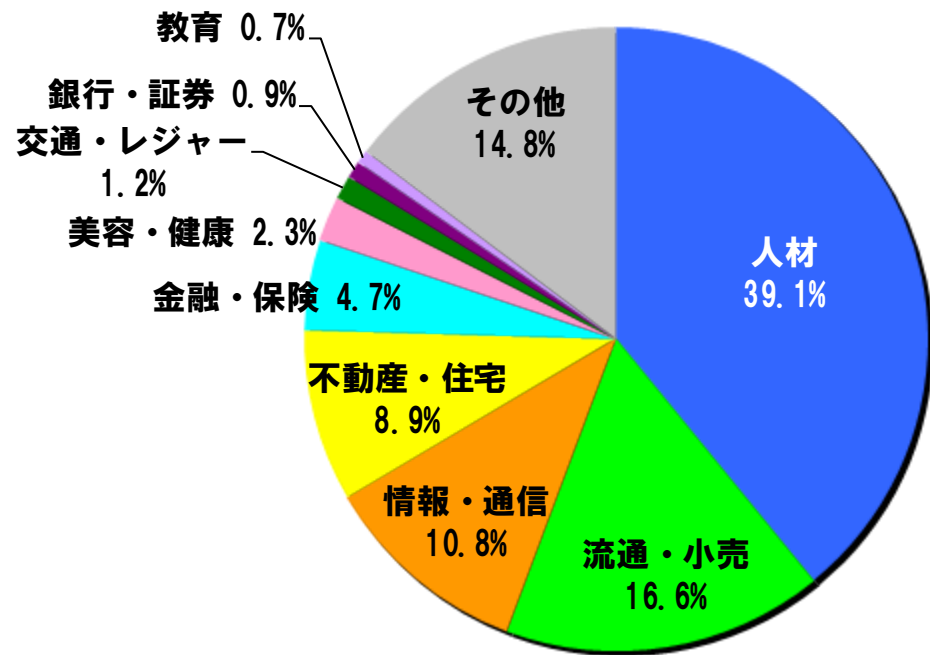
※粗利は管理会計ベースの数値(売上-仕入)を示します。

- 業種に合わせたサービス提案を促進
- 「人材」中心から複数業種へ分散傾向
- %は、12年6月～12年8月における全サービスの売上高をベースにて算出

2011年6月～2011年8月

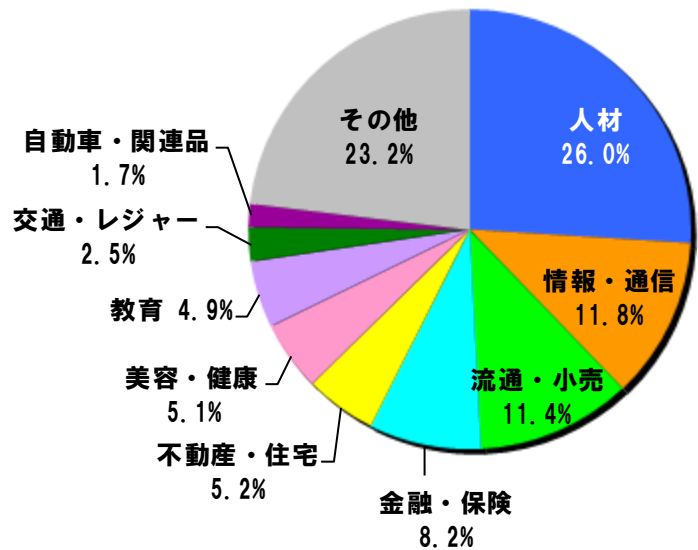


2012年6月～2012年8月

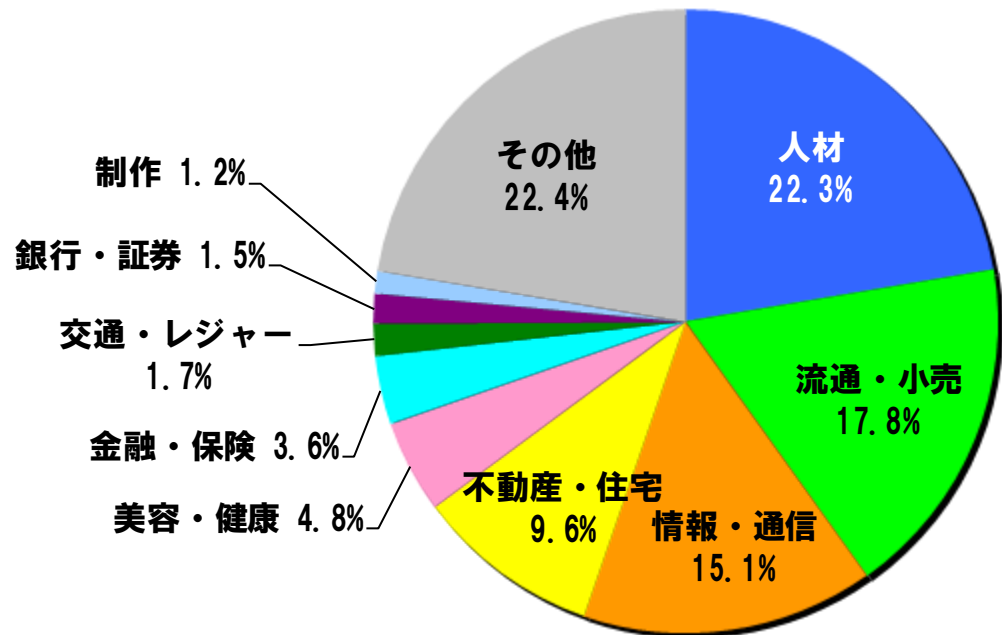


- 「流通・小売」、「情報・通信」が増加
- 「人材」以外の粗利構成比が77.7%と上昇
- 「人材」中心から複数業種へ分散傾向

2011年6月～2011年8月



2012年6月～2012年8月



- 海外法人の収益化もあり、業績は改善傾向ある
但し、国内においては依然として激しい競争環境にある

	2013年5月期 連結業績予想(通期)	2013年5月期 第1四半期 実績	通期 進捗率	(参照) 2012年5月期 業績実績
売上高	1,574	323	20.5 %	1,460
営業利益又は損失	12	▲ 26	-	▲ 135
経常利益又は損失	12	▲ 32	-	▲ 129
当期純利益又は純損失	12	▲ 32	-	▲ 130

(金額単位:百万円)

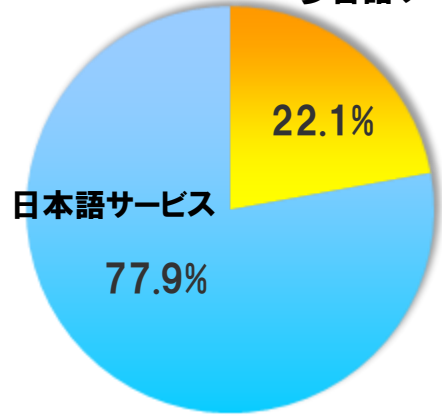
【2】事業の取り組み

- 第15期目標:多言語サービス+海外売上33%
- 海外拠点での営業体制の確立
- SEOサービスの積極販売を強化

第15期5月期1Q
(2012年6月~2012年8月)

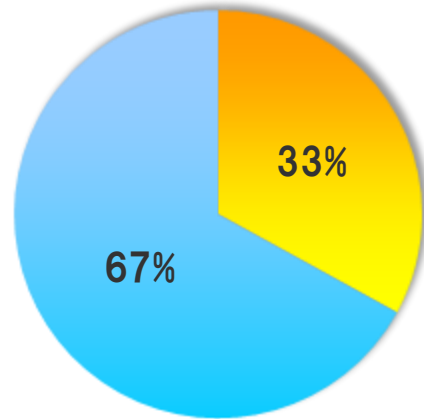
実績

多言語サービス+海外売上



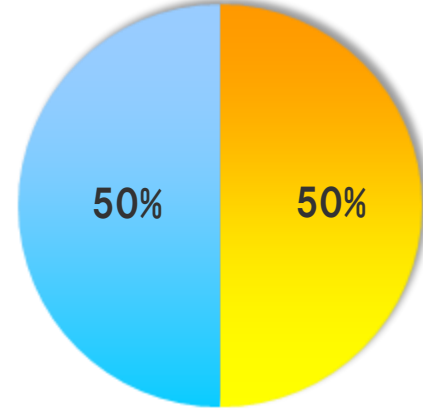
第15期5月期
(2013年)

目標



第16期5月期
(2014年)

目標



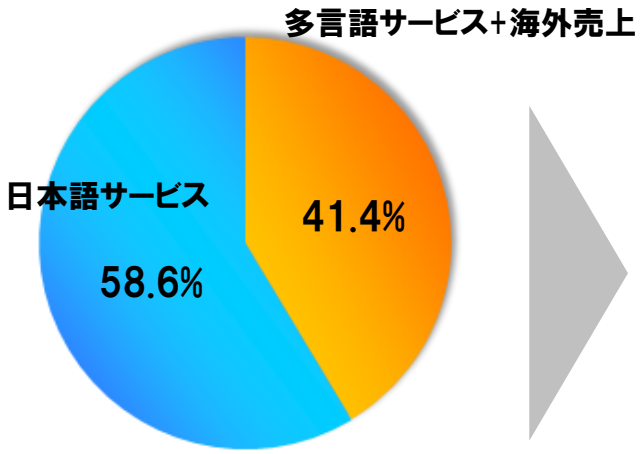
- 多言語サービス+海外売上
- 日本語サービス

※多言語サービス:多言語SEM、メディア、ランゲージ、クリエイティブにて提供するサービス
※前期にて目標未達成のため構成比の見直しを行っております。
※第15期は業績回復を第一優先とし、海外での売上増、既存商品(SEO)の販売にリソースを集中させるため、新商品比率については、一時的に記載を省略します。

- 海外拠点での営業体制の確立により、第15期目標を達成(粗利構成比 41.4%)
- 今後さらに、海外拠点の収益化を推進し、多言語・海外構成比の向上を図る

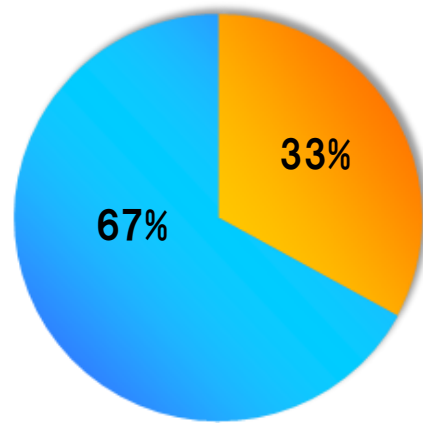
第15期5月期1Q
(2012年6月~2012年8月)

実績



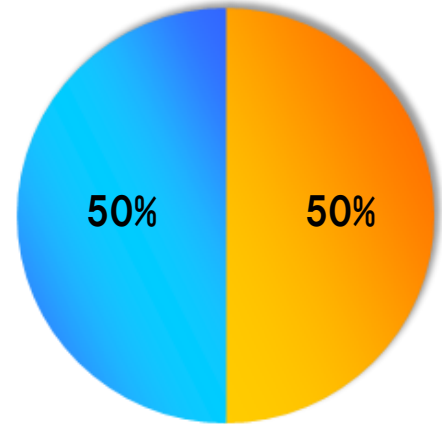
第15期5月期
(2013年)

目標



第16期5月期
(2014年)

目標



■ 多言語サービス+海外売上
■ 日本語サービス

※多言語サービス: 多言語SEM、メディア、翻訳、クリエイティブにて提供するサービス
 ※前期にて目標未達成のため構成比の見直しを行っております。
 ※第15期は業績回復を第一優先とし、海外での売上増、既存商品(SEO)の販売にリソースを集中させるため、新商品比率については、一時的に記載を省略します。

- 1. 業績の回復(トップラインの向上)**
- 2. 海外拠点の収益化及び
グローバルサービスラインナップの拡充**

- グローバルサービスラインナップの拡充
- 他領域との連携による販売体制を強化

クリエイティブ
ウェブのデザイン・
プログラム、システム、アプリ開発



カンボジア日本人商工会

ランゲージ
64ヶ国語翻訳
(英語・中国語・韓国語など)



東京郵市大学
日本海洋

グローバルクリエイティブ
64ヶ国語によるクリエイティブ



Kascoゴルフ Thailand KDDI Singapore

グローバル
ワイドテールマーケティング
64ヶ国語によるワイドテールマーケティング



楽天 START TODAY CO.LTD.

マーケティング
ワイドテールマーケティング(WTO)
複数の媒体やデバイスによる広告展開

SEO・PPC・SMO
×
PC・Tablet・スマホ



グローバルトラベル
アジア旅行・生活比較・予約サイト「More(モア)」



More
Multicategory
verses
ervation

※当社グループにおける実績企業例

1. 業績の回復(トップラインの向上)

リソースの選択と集中を行いコア商材に注力

●完全成果報酬型SEOサービスを国内及び海外での拡販

◆14年間の実績を活かした高品質かつ効果的なサービスを提供

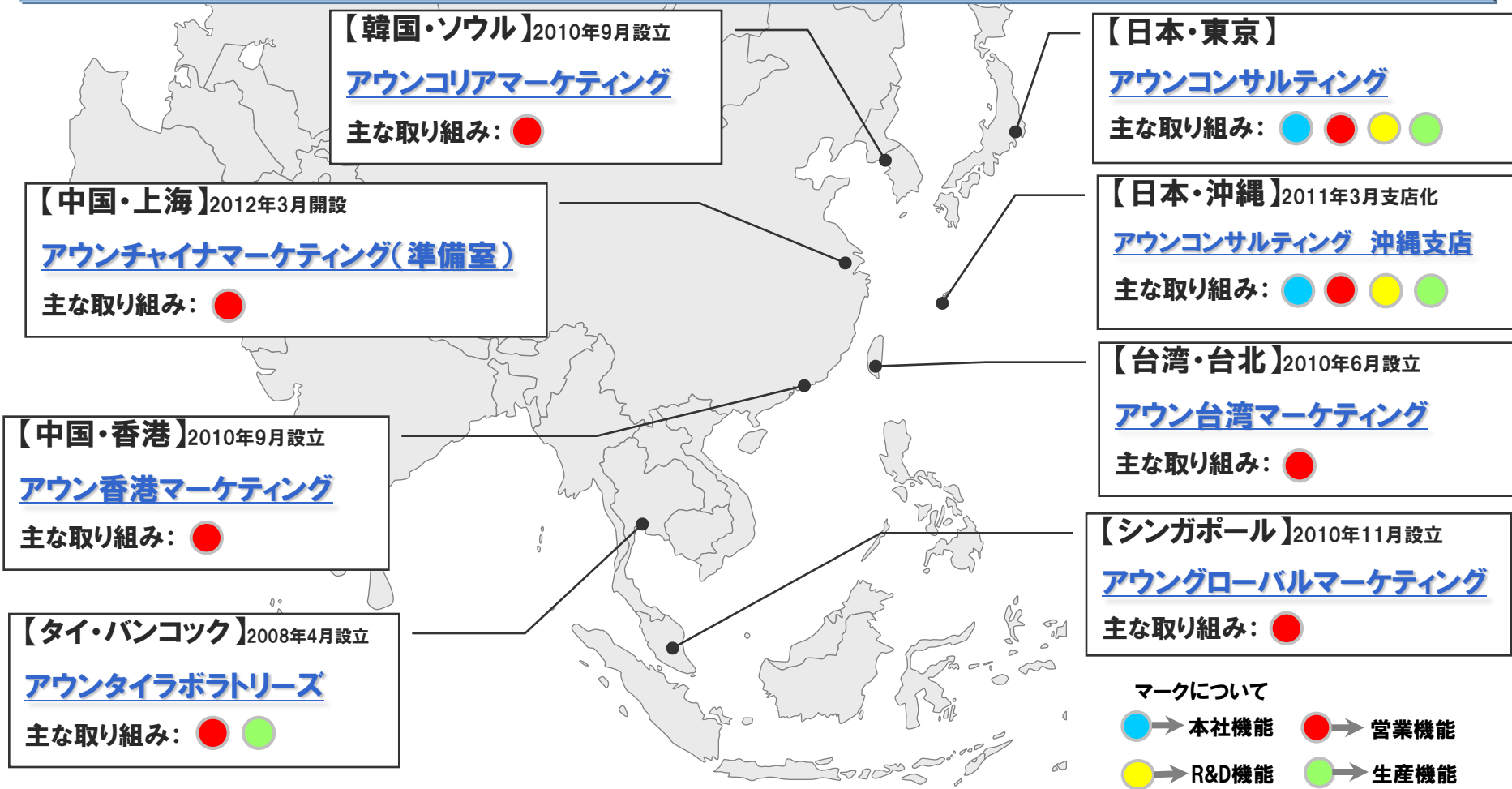
◆最新のSEOやWTOを中心としたマーケティング情報の配信を目的に
「SEO-ch(SEOチャンネル)」を開設

●翻訳サービスの拡販

◆64言語に対応し、企業のグローバル展開を多言語で支援

◆高品質な翻訳を低コストかつスピーディに提供

● 国内で培ったノウハウを基に、SEOサービスの積極販売
● 海外5法人での更なる営業活動の促進



2. 海外拠点の収益化及びグローバルサービスラインナップの拡充



●販売商品の拡充により安定した当社グループへの貢献

- ◆グローバルネットワークを活かし、世界の検索エンジンに対応したサービスを提供
- ◆国内で培ったノウハウを基として、海外の現地企業に適した販売活動を展開
- ◆ローカルスタッフの比率が約40%となり、将来の現地マネジメント層の育成進む

卷末資料

多言語(英語、中国語、日本語など) によるWeb制作 クオリティの高い制作を提供



主なサービス

Html、CMS、facebook×64カ国語

- Web制作/デザイン
- LP(ランディングページ)制作

従来のSEM(検索エンジンマーケティング)を中心とした支援から
 WTO(Wide Tail Optimization)の概念を掲げ、スマートフォン、タブレット
 端末対応、ソーシャルメディアを活用した最新のロジックに基づく
 コンサルティング支援へ



主なサービス

SEO、PPC、SMO×64カ国語

- SEOランキング、SEOパッケージ
- SEOマクロ、SEOミクロ
- PPC
- ソーシャルサービス(WTO)
- スマートフォンマーケティング
- ログ解析

※SMO: Social Media Optimization

世界64ヶ国語に対応し、各分野の 専門文書に対応

高品質な翻訳を低コストかつスピーディに提供

世界64カ国語の翻訳が

「速い!」「安い!」「良い!」

「速い!」 見積30分以内
最短納期3時間

「安い!」 お得な3万円パッケージ
リピーター割引クーポン3939円

「良い!」 無料試訳3翻訳者×300文字以内
第三者ネイティブチェック
納品後3ヶ月以内3回まで無料修正保証

主なサービス

- 一般文書翻訳
- 契約書翻訳
- 論文翻訳
- カジュアル翻訳



マルチリンガル旅行・生活情報予約サイト

「More」を多言語で展開

(日本、韓国、台湾、香港、タイ、シンガポール)

比較予約サイトとして、コンテンツ拡充



More(台湾版:日本語)
<http://taiwan.mymore.com/>

主なサービス

- Moreペイドパブリシティ
- 予約代行サービス



コーポレートサイト

(会社概要、事業内容求人、拠点案内など)



SEO情報



グローバルワイドテール

マーケティング情報



翻訳情報





情報発信 > メールマガジン・Facebook

(((AUN-bits))) SEO効果を上げるソーシャルメディアの紹介 Pinterest

こんにちは！アウンコンサルティングの上原です。
 さて、今週のテーマはSEO関連になります。
 今アメリカで人気のソーシャルメディアサイト「Pinterest」の
 SEO効果についてお届けいたします。最後までお楽しみ下さい。

- | 目次
- | ◎SEO Tips ～SEO効果を上げるソーシャルメディアの紹介 Pinterest～
- | ◎新商品案内(「SEO分析ツール」まずはお試し5キーワード登録無料)
- | ◎Google+紹介
- | ◎Facebook紹介
- | ◎Twitter紹介
- | ◎国内・海外の「選べるSEO対策プラン」のご案内

◎SEO Tips ～SEO効果を上げるソーシャルメディアの紹介 Pinterest～

みなさんは Pinterestをご存知でしょうか？今、アメリカで爆発的に
 ユーザーが増加しているソーシャルメディアサイトです。
 「Pinterest」とは、「Pinterest=Pin + interest」という造語であり、画像
 (一部動画)を介した交流をメインとしています。
 インターネット上で見つけたお気に入りの写真や動画を自分の「ボード」に
 貼り付け(pin=ピン)、他のユーザーと共有するというものです。
 Pinterest 社のミッションとしては下記のとおり書かれています(※1)。

「Our goal is to connect everyone in the world through the 'things'
 they find interesting. (私たちのゴールは、面白いと感じる『もの』に
 よって世界中の人達を繋げることです)」

Facebook などでも画像は目につきやすいため、シェアされやすい傾向があり
 アメリカでは、中毒者のように頻りに利用している女性が多発していると騒





The image displays four overlapping screenshots of Twitter profiles:

- SEO-ch (@SEOch):** Profile of a company account with 59 followers, 340 tweets, and 148 retweets.
- アウンランゲージ (@aunlanguage):** Profile of a company account with 58 followers, 486 tweets, and 297 retweets.
- グローバルマーケティング by アウン (@AUNGLBMarketing):** Profile of a company account with 2,138 followers, 2,637 tweets, and 2,205 retweets.
- 「グローバル・シンキング」アウン信太明 (@akirashda):** Profile of an individual account with 2,358 followers, 245 tweets, and 2,664 retweets.

A world map graphic is overlaid on the right side of the middle-right and bottom-right screenshots.

設立	1998(平成10)年6月8日	
資本金	339,576千円(2012年8月末現在)	
役員	代表取締役 兼 代表執行役員	信太 明
	取締役会長(社外取締役)	藤原 徹一
	取締役 兼 常務執行役員	坂田 崇典
	取締役 兼 常務執行役員	棚橋 繁行
	執行役員	菊池 明
	常勤監査役	金城 正宏
	監査役	加藤 征一
	監査役	松村 卓朗
本社	東京都文京区後楽1-1-7 グラスシティ後楽 2F	
支店	沖縄県那覇市久米2-4-14 JB・NAHAビル4F	
グループ会社	AUN Korea Marketing, Inc. 台湾亞文營銷事業股份有限公司 亞文香港營銷事業股份有限公司 AUN Thai Laboratories Co., Ltd. AUN Global Marketing Pte.Ltd. アウンチャイナマーケティング(準備室)	
社員数	98名[正社員のみ84名(グループ会社含む・役員含まず)](2012年8月末現在)	



(証券コード:2459)

- 1998年 6月 アウンコンサルティング株式会社を千葉県松戸市に設立
- 9月 本社を福島県福島市へ移転
- 10月 検索エンジン関連業務(登録業務)開始

- 1999年10月 SEO(検索エンジン最適化)コンサルティングサービス開始

- 2001年 1月 東京営業所を、東京都文京区に開設

- 2002年 4月 本社を東京都文京区へ移転
- 11月 P4P(検索連動型広告・コンテンツ連動型広告)販売開始

- 2003年 3月 P4P運用コンサルティングサービス「P4Pマネージャー」開始

- 2004年10月 本社を東京都千代田区に移転

- 2005年11月 東京証券取引所マザーズ上場(証券コード:2459)

- 2006年12月 沖縄ラボ開設

- 2007年10月 日本テクノロジーFast50 受賞
- 12月 シリウステクノロジー社と「モバイルSEO事業」譲渡契約締結

- 2008年 4月 沖縄とタイ・バンコックに法人設立
- 6月 株式会社アート・スタジオ・サンライフの株式譲渡契約締結
- 12月 株式会社ジーネットワークスより翻訳事業譲渡契約締結

- 2009年 9月 本社を東京都文京区に移転
- 9月 訪日・在日外国人向け情報サイト「Visit First」正式オープン
- 11月 AsiaPac Net Media Ltd.(香港)との業務提携契約締結

- 2010年6月 台湾・台北に法人設立
- 6月 アウンタイラボラトリーズのBOI取得
- 8月 連結子会社の異動を伴う株式譲渡
- 9月 韓国・ソウル、中国・香港に法人設立
- 11月 シンガポールに法人設立

- 2011年3月 アウン沖縄ラボラトリーズ株式会社を解散し沖縄支店化
- 4月 「Visit First」を「More」へブランド名変更
- 6月 第3種旅行業登録

- 2012年1月 「TEKIYAKU翻訳サービス」を「アウンランゲージ」へブランド名変更
- 3月 アウンチャイナマーケティング(準備室)開設
- 6月 SEO情報ポータルサイト「SEO-ch(SEOチャンネル)」開設